

# 2009 T2

## FICHE D'INFORMATION POUR LES INVESTISSEURS

### UNE EXCELLENTE OCCASION D'INVESTISSEMENT

#### 1 UN EXCELLENT PARCOURS EN MATIÈRE DE CROISSANCE DES VENTES

- Taux de croissance annuel composé des ventes de 24,3 % au cours des cinq derniers exercices et de 19,3 % au cours des dix derniers exercices
- Croissance des ventes plus de deux fois plus rapide que la croissance de l'industrie

#### 2 BIEN POSITIONNÉE DANS LES SECTEURS DE CROISSANCE CLÉS

- Migration vers les réseaux IP de nouvelle génération
- Demande de bande passante engendre le déploiement des réseaux d'accès

#### 3 UN HISTORIQUE D'ACCROISSEMENT DU BAIIA\*

- Accroissement du BAIIA de -1,1 % en 2004 à 11,2 % en 2008
- Augmentation du bénéfice brut au cours de chacun des six derniers exercices

#### 4 UN SOLIDE BILAN

- Encaisse de 58,1 millions \$US et aucune dette (au 28 février 2009)

#### 5 UNE ÉQUIPE DE DIRECTION EXPÉRIMENTÉE ET DISCIPLINÉE

- Une moyenne de 7,5 ans d'expérience à EXFO et de 20 ans dans l'industrie des télécoms

### PROFIL DE L'ENTREPRISE

EXFO est l'un des plus importants fournisseurs de solutions de test et de surveillance pour les opérateurs de réseaux et les fabricants d'équipement de l'industrie mondiale des télécommunications. La Division télécom offre un vaste éventail de solutions innovatrices couvrant l'ensemble du cycle de vie des technologies – de la conception au déploiement à l'assurance de services – et toutes les couches de l'infrastructure des réseaux, et permettant l'exploitation des services triples et des réseaux de pointe à convergence IP. La Division sciences de la vie et industrielle offre des solutions destinées à l'assemblage d'appareils médicaux et de composants optoélectroniques, à la microscopie par fluorescence et à d'autres secteurs des sciences de la vie.

Pour plus d'information, visitez le [www.EXFO.com](http://www.EXFO.com).

### FAITS SAILLANTS DU T2 2009

- Les ventes ont augmenté de 7,1 % par rapport au deuxième trimestre de 2008, atteignant 46,4 millions \$US, et ce, dans un contexte difficile
- Ensemble, Brix et Navtel ont apporté une contribution de 9,2 millions \$US aux revenus
- Les ventes du secteur Protocole ont dépassé pour la première fois la barre des 40 % des ventes de la Division télécom
- Les ventes de la Division télécom ont connu une croissance de 10,5 % par rapport au deuxième trimestre de 2008, atteignant 41,4 millions \$US
- Le bénéfice net (selon les PCGR) s'est élevé à 2,7 millions \$US (0,04 \$US l'action)
- Le bénéfice brut a atteint 60,4 %

### OBJECTIFS DE RENDEMENT TRIENNAUX DE L'ENTREPRISE

OBJECTIFS	INDICATEURS DE PERFORMANCE (EXERCICES 2009 À 2011)
Augmenter les ventes nettement plus rapidement que la moyenne de l'industrie	TCAC de 20 %
Augmenter le BAIIA en dollars plus rapidement que les ventes	TCAC de plus de 20 %
Continuer à augmenter le bénéfice brut	62 %

\* Le BAIIA constitue le bénéfice net avant intérêts, impôts, amortissement des immobilisations corporelles, amortissement des actifs incorporels et gain extraordinaire. Pour un rapprochement du BAIIA au bénéfice net (perte nette) selon les PCGR, visitez la section Investisseurs du site Web d'EXFO à [www.EXFO.com/fr/investors](http://www.EXFO.com/fr/investors).

# VISION ET STRATÉGIE À LONG TERME

VISION : Devenir l'un des grands leaders de l'industrie en matière de tests et d'assurance de services des réseaux à convergence IP.

## 1

**METTRE L'ACCENT SUR LES RÉSEAUX À CONVERGENCE IP DE NOUVELLE GÉNÉRATION**

Conjoncture précaire favorisant la réaffectation des budgets des opérateurs

## 2

**ACCROÎTRE NOTRE LEADERSHIP DANS LE SECTEUR DES TESTS OPTIQUES PORTATIFS**

Leadership établi : ~33 % des parts de marché

## 3

**AUGMENTER NOS VENTES LIÉES AUX TESTS DE PROTOCOLES PLUS RAPIDEMENT**

TCAC des ventes de 74,4 % au cours des trois dernières années

## 4

**TIRER AVANTAGE DES TECHNOLOGIES DANS TOUS NOS SEGMENTS DE MARCHÉ**

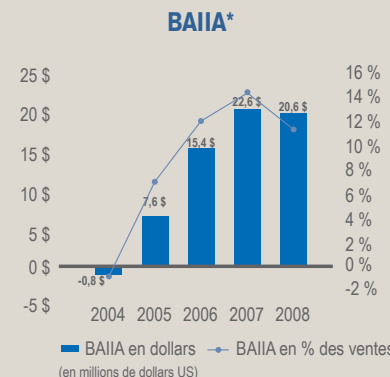
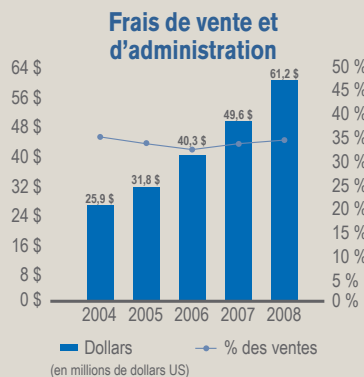
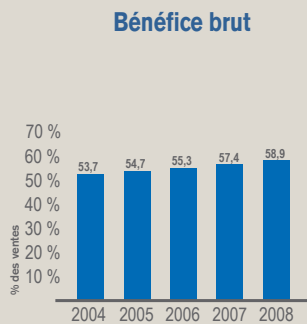
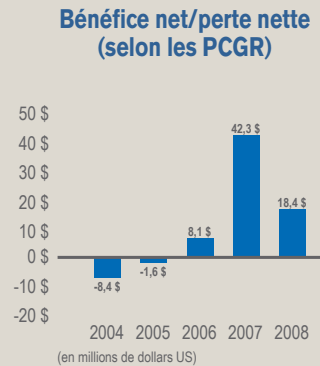
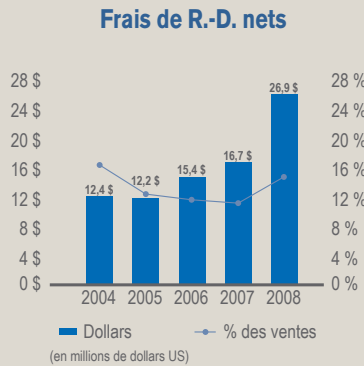
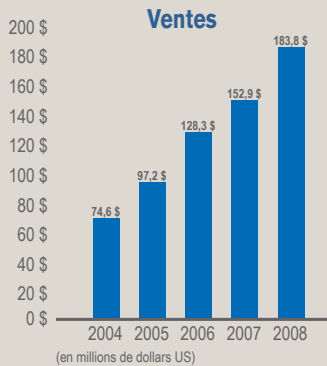
Grande synergie entre les secteurs des tests et de l'assurance de services

## 5

**ACQUÉRIR LES MEILLEURES TECHNOLOGIES DANS LES MARCHÉS À FORTÉ CROISSANCE**

Forte croissance interne appuyée par des acquisitions stratégiques de taille modeste

## RÉSULTATS FINANCIERS ANNUELS



\* Le BAIIA constitue le bénéfice net avant intérêts, impôts, amortissement des immobilisations corporelles, amortissement des actifs incorporels et gain extraordinaire. Pour un rapprochement du BAIIA au bénéfice net (perte nette) selon les PCGR, visitez la section Investisseurs du site Web d'EXFO à [www.EXFO.com/fr/investors](http://www.EXFO.com/fr/investors).

## INFORMATION SUR LES ACTIONS

(au 28 février 2009)

**Inscriptions :** NASDAQ, EXFO; TSX, EXF  
**Actions en circulation :** 61,4 millions  
**Cours de clôture de l'action :** 3,16 \$US  
**Capitalisation boursière :** 193,9 millions \$US  
**Minimum et maximum des 12 derniers mois :** 2,13 \$US et 6,14 \$US

### Pour plus d'information

Vance Oliver  
 Responsable des relations avec les investisseurs  
 Tél. : (418) 683-0913, poste 3733  
 Courriel : [vance.oliver@EXFO.com](mailto:vance.oliver@EXFO.com)

Tous les renseignements financiers contenus dans ce document sont valables seulement pour la période mentionnée. De plus, ces renseignements ne constituent pas une indication du rendement futur de l'entreprise.



L'EXPERTISE À VOTRE PORTÉE