



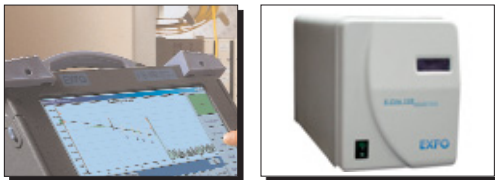
■■■ Fiche d'information pour les investisseurs

T4 2005

Profil de l'entreprise

Grâce aux solutions perfectionnées et innovatrices qu'elle conçoit et fabrique, ainsi qu'au meilleur service à la clientèle, EXFO est reconnue comme une experte des tests et des mesures dans l'industrie mondiale des télécommunications. La Division télécom, qui constitue le principal secteur d'activité de l'entreprise, offre des solutions de test complètes et intégrées aux fournisseurs de services réseau, aux fabricants de systèmes et aux fabricants de composants dans près de 70 pays. L'un des plus solides avantages concurrentiels d'EXFO réside dans ses plateformes modulaires à architecture PC/Windows, qui abritent un large éventail de tests des couches optique, physique, de données et réseau, tout en maximisant la réutilisation de la technologie dans plusieurs segments de marché. La Division photonique et sciences de la vie met surtout à profit les technologies télécom fondamentales afin d'apporter des solutions à valeur ajoutée aux secteurs des sciences de la vie et de l'assemblage de haute précision.

Résultats sectoriels



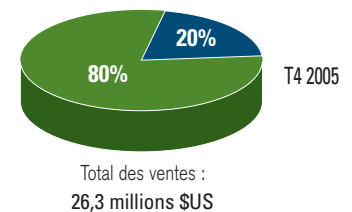
(en milliers de dollars US)

	Exercice		Exercice		
	T4 2005	T3 2005	T4 2004	2005	2004
	(non vérifié)	(non vérifié)	(non vérifié)		
Résultats sectoriels :					
Ventes :					
Division télécom	21 174 \$	22 046 \$	16 776 \$	80 120 \$	58 882 \$
Division photonique et sc. de la vie	5 130 \$	4 134 \$	4 556 \$	17 096 \$	15 748 \$
Total	26 304 \$	26 180 \$	21 332 \$	97 216 \$	74 630 \$
Bénéfice (perte) d'exploitation:					
Division télécom	523 \$	645 \$	59 \$	763 \$	(5 557) \$
Division photonique et sc. de la vie	288 \$	(136) \$	(2 111) \$	(962) \$	(5 013) \$
Total	811 \$	509 \$	(2 052) \$	(199) \$	(10 570) \$
Autre information :					
Bénéfice (perte) net(te) selon les PCGR	454 \$	276 \$	(2 343) \$	(1 634) \$	(8 424) \$
Amortissement d'actifs incorporels	1 198 \$	1 191 \$	1 243 \$	4 836 \$	5 080 \$
Charges de rémunération à base d'actions	288 \$	294 \$	160 \$	963 \$	449 \$
Dévaluation d'actifs à long terme	- \$	- \$	620 \$	- \$	620 \$
Frais de restructuration et autres charges	- \$	38 \$	1 729 \$	292 \$	1 729 \$
Recouvrement inhabituel d'impôts	- \$	- \$	- \$	- \$	(1 406) \$

Composition des revenus

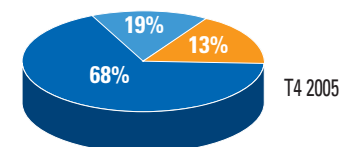
Ventes sectorielles

- Division télécom
- Division photonique et sciences de la vie



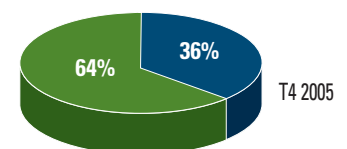
Ventes mondiales

- Amériques
- Asie-Pacifique
- Europe, Moyen-Orient, Afrique



Ventes de nouveaux produits

- Produits sur le marché depuis deux ans ou moins
- Produits sur le marché depuis plus de deux ans



Faits saillants de l'entreprise (exercice 2005 et quatrième trimestre)

Croissance des ventes

- En reconnaissance de ses gains de parts de marché, EXFO a reçu en 2005 le prix d'excellence en stratégie de croissance de la part de Frost and Sullivan pour une deuxième année consécutive et s'est imposée comme le leader de l'industrie des tests de fibre optique FTTx, récoltant des revenus importants auprès de deux grands opérateurs américains qui déploient de la fibre dans leurs réseaux d'accès.
- EXFO a annoncé que son client le plus important a représenté 16,1 % des ventes au quatrième trimestre de 2005, et que ses trois clients les plus importants ont représenté 23,7 %. Sur l'ensemble de l'exercice financier, le client le plus important d'EXFO a représenté 23,3 % des ventes, et ses trois clients les plus importants ont représenté 28,4 %.

Rentabilité

- Maximisant la rentabilité, EXFO a atteint la rentabilité selon les PCGR au cours des trois derniers trimestres de 2005 grâce à des volumes de ventes plus élevés, à une répartition plus favorable des produits vendus, ainsi qu'à un contrôle serré des coûts de fabrication de ses produits.
- Globalement, l'entreprise a réduit sa perte nette selon les PCGR de 8,4 millions \$US au cours de l'exercice 2004 à 1,6 million \$US en 2005, malgré une forte pression sur les prix et l'impact important sur nos résultats causé par l'augmentation de la valeur du dollar canadien par rapport au dollar US. La perte nette selon les PCGR en 2005 inclut des montants de 1,3 million \$US en perte de change et de 1,0 million \$US en charges de rémunération à base d'actions.
- Du point de vue du bilan, EXFO a généré en 2005 14,0 millions \$US en flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, terminant l'exercice financier avec une encaisse de 112,0 millions \$US.

Innovation

- Mettant l'accent sur une innovation axée sur le marché, EXFO a lancé 15 nouveaux produits en 2005, dont un analyseur SONET/SDH de nouvelle génération et un analyseur Ethernet à 10 gigabits conçus pour caractériser les réseaux à convergence IP. Ensemble, les nouveaux produits qui sont sur le marché depuis deux ans ou moins ont représenté 42,4 % des ventes en 2005, en hausse par rapport aux 31,7 % de 2004.



Analyseur SONET/SDH de nouvelle génération

L'équipe de dirigeants

Germain Lamonde

Président du conseil d'administration et président-directeur général

Stephen Bull

Vice-président, recherche et développement – Division télécom

Normand Durocher

Vice-président, ressources humaines

Allan Firhoj

Vice-président et directeur général – Division photonique et sciences de la vie

Benoît Fleury

Vice-président, définition de produits et développement des affaires (couche de protocole)

Étienne Gagnon

Vice-président, définition de produits (couche optique) et service à la clientèle

Luc Gagnon

Vice-président, opérations manufacturières télécom

Juan Felipe González

Vice-président, ventes télécom mondiales

Pierre Plamondon, CA

Vice-président des finances et chef de la direction financière

Information sur les actions

(au 31 août 2005)

Inscriptions : EXFO, NASDAQ; EXFSV, TSX

Actions en circulation : 69,0 millions

Capitalisation boursière : 322,2 millions \$US

Cours de clôture de l'action : 4,67 \$US

Minimum et maximum

des douze derniers mois : 3,92 \$US et 5,51 \$US

Pour plus de renseignements :

Vance Oliver

Responsable des relations avec les investisseurs

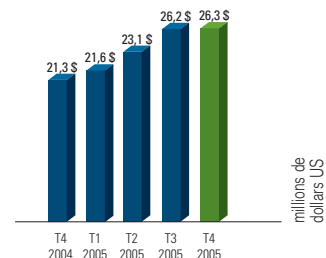
Tél. : (418) 683-0913, poste 3733

Courriel : vance.oliver@exfo.com

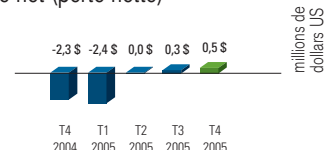
Tous les renseignements financiers contenus dans ce document sont valables seulement pour la période mentionnée. De plus, ces renseignements ne constituent pas une indication du rendement futur de l'entreprise.

Aperçu financier

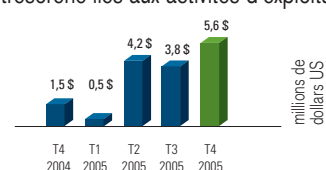
Ventes



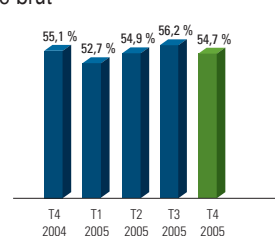
Bénéfice net (perte nette)



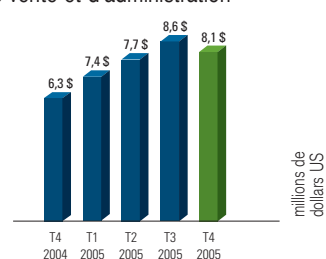
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation



Bénéfice brut



Frais de vente et d'administration



Frais de R.-D. bruts/nets

